

Programa de Acreditación de Agentes de Ventas de Seguros

(Seguros Generales)

Contenidos Programa de acreditación de agentes de venta de seguros:

- 1. Origen de los Seguros:** Historia del seguro, Contexto y Conceptos.
- 2. Tipos de Seguros: Seguros Vida y Seguros Generales:** Elementos básicos, Clasificación de los Seguros.
- 3. Funcionamiento del Mercado Asegurador:** Cómo funciona, Elementos que lo componen, entidades reguladoras.
- 4. Normativa de los Seguros.**
- 5. Conducta de Mercado:** Definiciones, obligaciones y Pilares de conducta de mercado.
- 6. Suscripción de Seguros:** Conceptos básicos, factores de evaluación de riesgo.
- 7. Seguros Generales: Principales Ramos (productos y coberturas).**
- 8. Seguros de Vehículos (Daños Propios y RC)**
 - I. Seguros de Incendio y adicionales.**
 - II. Seguros de Transporte.**
 - III. Seguro de Responsabilidad civil.**
 - IV. Seguros de Ingeniería**
 - V. Otros seguros: Cesantía, Garantía y Crédito, SOAP, Robo.**