

Inside Sales Coordinator (m,w,d)

Über uns

Als CompAir Drucklufttechnik – Zweigniederlassung der Gardner Denver Deutschland GmbH sind wir Teil von Ingersoll Rand. Bei Ingersoll Rand legen wir viel Wert darauf, dass unsere Teams inspiriert arbeiten können. Als leistungsfähiges und fortschrittliches globales Unternehmen suchen wir nach talentierten, handlungsorientierten Bewerbern mit Unternehmergeist, die Teil unseres Teams werden möchten. Unsere Mitarbeiter erhalten die Möglichkeit, eigenverantwortlich für unsere Kunden, unsere Gemeinschaften und sich selbst zu handeln. Bei uns können Sie eine erfolgreiche und bereichernde Karriere in einem innovativen Unternehmen aufbauen. Werden Sie Teil unseres Teams und übernehmen Sie neue und spannende Aufgaben bei Ingersoll Rand.

Stellenzusammenfassung

Als **Inside Sales Coordinator (m/w/d)** unterstützen Sie unsere Vertriebsorganisation in der D/A/CH-Region bei allen vertriebsrelevanten Aktivitäten. Sie sind zentrale Ansprechperson für Kunden, Fachhändler und interne Fachbereiche und leisten einen wichtigen Beitrag zur Bearbeitung von Leads, Opportunities und Marketingaktivitäten.

Verantwortlichkeiten

- Unterstützung von Außendienst u. Händlern bei Anfragen, Angeboten, Aufträgen u. Kundenkommunikation.
- Koordination von Meetings, Schulungen, Werksbesuchen und Messen.
- Qualifizierung, Nachverfolgung und Verwaltung von Leads und Opportunities in Salesforce.
- Unterstützung bei Pipeline-Management, Forecasting und der Sales Process Compliance.
- Planung und Unterstützung von Marketing- und Vertriebsaktivitäten.
- Sicherstellung der zeitnahen Bearbeitung, Weiterleitung und Nachverfolgung eingehender Anfragen.
- Enge Zusammenarbeit mit Kunden, Händlern und internen Stakeholdern.
- Klärung von Rechnungsdivergenzen in Zusammenarbeit mit den relevanten Fachbereichen.
- Schulung und Unterstützung der Anwender bei Vertriebstools und -prozessen.
- Erstellung und Analyse von Vertriebskennzahlen, sowie Reporting an das Management.
- Pflege von Produktinformationen, Vertriebsunterlagen und Marketingmaterialien.

Qualifikationen

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation.
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst, Customer Service oder einer ähnlichen Funktion.
- Gute Kenntnisse in Microsoft Office, insbesondere Excel und Word.
- Erfahrung mit SAP oder einem vergleichbaren ERP-System.
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsstärke.
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise.
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Unsere Benefits

- Weltweites Netzwerk von engagierten Kollegen
- Internationaler Konzern, unendliche Möglichkeiten
- WellPass
- Jobrad
- Corporate Benefits
- Homeoffice nach Absprache
- Aktienpakete. Wir sind alle Eigentümer des Unternehmens!
- Weiterentwicklungschancen
- Nachhaltiges Denken
- Mitarbeiterförderung

Wir freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Startdatum.

Bitte bewerben unter: hr.simmern@irco.com / Tel.: +49 6761 – 832 204

CompAir Drucklufttechnik - Zweigniederlassung der Gardner Denver Deutschland GmbH
Argenthaler Straße 11, 55469 Simmern